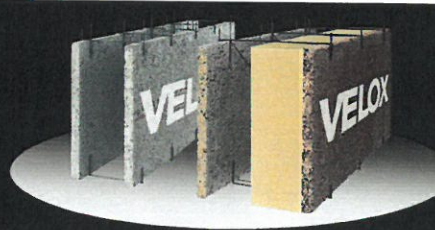


Wollen Sie beim Innovationsführer für Bausysteme Verantwortung für die Verkaufsleitung übernehmen?



WENN HOLZ UND BETON SICH VERBINDEN,
ENTSTEHT EINER DER BESTEN BAUSTOFFE.



HOLZ und BETON – Eine starke PARTNERSCHAFT - wie VELOX und die BAUWIRTSCHAFT. Das Kärntner Familienunternehmen gilt seit über 60 Jahren als der führende **Spezialist** in der **Herstellung** von **mineralisierten Holzspan Bau- und Dämmplatten**. Kompetenz gepaart mit Innovation, höchster Qualität und einem nachhaltigen Beitrag zu einer gesunden Umwelt, machen Velox zum geschätzten Partner im mehrgeschossigen Wohn-/Hochbau sowie bei Lärm-/Sichtschutzwänden und Fertigschalungen.

Zur geregelten Pensionsnachfolge besetzen wir die Schlüsselfunktion

Verkaufsleiter (m/w/d) Hochbau

Wohnort zwischen Klagenfurt und Graz, Reisetätigkeit ca. 40%

IHRE TALENTE

- **Idealerweise** haben Sie sowohl eine **bautechnische** (z.B. HTL Hochbau, o.Ä.) **als auch kaufmännische Ausbildung** absolviert und haben bereits **erste Führungserfahrung** gesammelt.
- **Jedenfalls** verfügen Sie über **fundierte Vertriebs Erfahrung** im **Bauwesen** einschließlich nachweislicher Erfolge und bringen ein **solides Netzwerk** zu Baufirmen, Planern und Architekten mit.
- Mit Empathie und hoher Führungskompetenz gelingt es Ihnen Ihr Team zu motivieren und durch Lösungskompetenz sowie technisches Knowhow den österreichweiten Vertrieb nachhaltig auszubauen.

IHRE AUFGABEN

- Als **Verantwortlicher** für den **ganzheitlichen Vertrieb** zählen u.A. die jährliche **Budgetplanung**, **SWOT-Analysen** und das **Angebotswesen** ebenso zu Ihren Aufgaben wie die **Führung des Vertriebsinnen- und -außendienstes**.
- Sie übernehmen die **Key Account Betreuung** für die **Baustoffhändlerzentralen** und die **Bauindustrie**, zudem **besuchen** Sie regelmäßig Ansprechpartner von **öffentlichen Auftraggebern**, **potenziellen Investoren** sowie **Architekten** und begeistern diese von Ihren innovativen und nachhaltigen Bausystemen.
- Durch kompetente Beratung gewinnen Sie langfristige Partner im Bauwesen und tragen als Teil des Führungskreises durch unternehmerisches Denken und strategische Arbeitsweise wesentlich zum nachhaltigen Unternehmenserfolg bei.

UNSER ANGEBOT

- Bei **VELOX** werden Sie Teil eines **innovativen Traditionsunternehmens**, wo man Ihnen mit echter Wertschätzung begegnet.
- Sie erwartet ein **Bruttogehalt ab € 80.000,-** (Fixum inkl. Provisionen) sowie ein PKW auch zur Privatnutzung.
- Nur selten ergibt sich eine **Karrierechance**, bei der Sie Ihre Leidenschaft für Bautechnik mit einer langfristigen Führungsposition verbinden können!

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung (inkl. Lebenslauf-Upload)
ausschließlich über unsere Plattform: www.sales-talent.at

Jetzt bewerben!

Bei Rückfragen steht Ihnen unser Recruiting-Team unter
Tel.: +43 6232 32 222 zur Verfügung oder bewerben Sie sich
einfach unter www.sales-talent.at
Kennwort: „VELOX“

SALES
TALENT
APPROVED